



本には書いていない
ノウハウがいっぱい

限定
10名

2014年 第7回

新・経営者塾

おすすすめ

この時代を勝ち抜く経営者とはどうあるべきかをストレートに表現したセミナーです。
あくまでも実践的で納得の行く内容であり、経営者にとって気づきの多い研修として定評があります。

実務家コンサルタントによるノウハウ公開!!

- ねらい** 経営者の仕事とは何かを理解するとともに、売上の拡大と組織の活性化を行うための術を学びます。
- 期間** 2014年4月2日(水)～9月3日(水)
全11回 14:00-16:30
- 会場** 白金精舎セミナールーム
福岡市中央区白金2-15-4
- 形式** スクール形式(座学・演習)
- 対象者** 経営者・後継者・経営幹部 等
- 参加条件** 組織の変革を行いたい・売上を飛躍させたい等 経営に対して強い信念を持っている
- 受講料** 会員価格※ 55,000円
一般価格 70,000円
※印の会員価格の会員とは、主に権藤事務所の顧問契約企業・団体様向けの特別価格です。
- 申込方法** 別添の申込用紙に必要事項をご記入の上、締切日までにご提出下さい。
受講料は、当日現金持参または銀行振込にてお支払下さい。領収書が必要な方は申込用紙に宛名等、必要事項をご記入下さい。

回	日程	テーマ・ねらい
1	4月2日(水)	「経営者の仕事とは何か」 中小企業における会社の命運は経営者が握っている。その命運を握る仕事こそ経営者のやるべき仕事である。その仕事とは何か。
2	4月16日(水)	「経営者が見る財務の観点とは」 中小企業の多くは、血液検査である財務分析を活用しないのは何故か。この疑問がわかれば本当の経営数値が見えてくるのが不思議である。ROIチャート分析による原因の追究・3つの指標による安全性の判断等について学習します。
3	5月7日(水)	
4	5月21日(水)	「経営者が勘違いする儲けと金繰りの違い」 資金繰りが企業の命綱であるにも拘わらず、まともな資金繰り表がないのは何故か。この単元では儲けと金繰りの違いを明確にするとともに、資金繰りの活用方法を学習します。
5	6月4日(水)	
6	6月18日(水)	「マネジメントテクニク」 組織が動かないのは何故か。ビジネスには原理原則があり、これを無視すると必然性はなくなり継続出来ないようになる。これが組織硬直化の原因である。マネジメントテクニク①では、「利益主義」・「競合店比較」・「年計管理」など10項目を学習します。マネジメントテクニク②では、「気の利く人」・「返事はYES」・「競争原理」など10項目を学習します。
7	7月2日(水)	
8	7月16日(水)	「すべては売上の設定で決まる」 経営者革命塾のタイトルは、真にこの設定ができるかどうかで決まります。それは、「高い志」これが成功者になれる証であるからなのです。考えられない目標の設定は今までの思考にどんな変化をもたらすのか。
9	8月6日(水)	
10	8月20日(水)	「活発な組織に必要なのは価値観の共有である」 組織を変化させるには、既得権の払拭と価値観の共有が必要です。その為に必要なのが「経営方針書」なのです。バイブル化するための文言の意味や浸透化のための教育とは何かを学習します。
11	9月3日(水)	「自社の革新的売上目標設定とその仕掛け策定」 最終回では、参加者全員が自社又は自己の夢を設定し、発表していただきます。自己の目標を設定して初めて学習したことの意味合いは深くなります。

担当講師



(株)ビジネス・ナビゲータープロジェクトマネージャー

奥山 慎次(おくやま しんじ)

奥山慎次事務所 代表
中小企業診断士 FP技能士 建築施工管理技士
土木施工管理技士

大学卒業後、会計事務所に勤務。経営コンサルティングを重点においたクライアントの指導を行い、その後、医療法人・アパレル・総合建設業など、多数の企業において取締役並びに統括責任者を歴任する。独立後は、経営戦略・財務戦略・事業再生・M&Aを中心に業務を多数手掛ける。